



IL BUSINESS ON-DEMAND

È un nuovo modo di gestire la tua azienda, più rapido, più efficiente e più orientato a creare valore. Un business on demand è progettato per il cambiamento: percepisce le evoluzioni del mercato e risponde prontamente, dribblando gli ostacoli e cogliendo al volo le opportunità, senza rallentamenti né spreco di energie.

Il mondo del business odierno è radicalmente diverso da quello che era dieci fa. I clienti chiedono nuovi livelli di servizio. La concorrenza nasce in luoghi che non avresti mai immaginato e si muove in direzioni che non si possono prevedere. Soprattutto, ognuno guarda ai risultati finali. In un mondo in cui il business è sottoposto a pressioni sempre più forti, devi trovare modi sempre nuovi di creare ed offrire valore.

Il business on demand ti fornisce nuovi strumenti - tecnologie, strategie e processi - per soddisfare le richieste ed affrontare le sfide di un mondo in costante evoluzione. Può aiutarti a superare i colli di bottiglia e a raggiungere un livello di produttività e prestazioni che non avresti mai creduto possibile.

Ottenere risultati del genere richiede uno sforzo. Per essere on demand, la tua organizzazione deve modificare il proprio modo di lavorare. Bisogna rivalutare i processi, l'infrastruttura IT, la cultura stessa dell'azienda. Soprattutto, è necessario integrare: collegare sistemi IT, processi di business e persone da un capo all'altro dell'impresa. L'integrazione è la chiave per essere on demand. Perché consente a chi si occupa di vendite di disporre delle stesse informazioni sui clienti degli addetti all'assistenza. Dà la possibilità al reparto produzione di conoscere le attività del reparto Ricerca & Sviluppo molto prima che vengano implementate in fabbrica. Connette i responsabili della pianificazione ai distributori, per prevedere in marzo quali saranno i prodotti più richiesti dell'estate. Permette alle grandi aziende di muoversi come quelle piccole, e alle piccole aziende di realizzare economie di scala come quelle grandi.

Lo stanno già usando produttori ed enti pubblici. Scienziati e stilisti. Università e compagnie aeree. I grandi. I piccoli. Gli emergenti. I quotati in borsa. Tutti coloro che cercano di promuovere la produttività, di innovare, di generare profitto: in sintesi, chi vuole rispondere alle esigenze variabili e crescenti di un mondo che cambia in continuazione. Non ci si sveglia una mattina trovandosi di colpo tra le mani un'azienda on demand. Si tratta di un'evoluzione, di un iter progressivo. E, per partire, *ci vuole il partner giusto.*

Elatos ti mette a disposizione l'esperienza, la conoscenza settoriale e il know-how tecnologico dei suoi consulenti, per aiutarti a competere nel mondo on demand. Elatos è in grado di capire le modalità di interazione tra l'infrastruttura IT e i processi di business.

Elatos conosce tutti i risvolti dell'implementazione. E sa come ottenere risultati.

ELATOS WEB

Il primo ERP italiano ondemand *Online dal 2002*

ELATOS SRL
Lungolago Battisti 85 - 25015 Desenzano del Garda (Bs)
Pta Iva 02664400989 - Telefono 030.9158637 Fax 030.9125250
Web Site <http://www.elatos.net> Email: marchetti@elatos.net